

STAPPERT ÄR INNE I EN TILLVÄXTFAS OCH LETAR NU EFTER EN

KUNDANSVARIG UTESÄLJARE

MER ÄN BARA ROSTFRITT STÅL

STAPPERT Sverige erbjuder ett unikt sortiment av rostfria produkter i kombination med kunskap, engagemang och effektiv distribution till industrikunder på den nordiska marknaden. Vi finns representerade i Älmhult med lager och kontor samt försäljningskontor i Älmhult, Västerås, Malmö och Kungsbacka. STAPPERT med säte i Düsseldorf är en ledande lagerhållare och distributör av rostfria långa produkter i Europa.

ARBETSBESKRIVNING

Till STAPPERT Sverige AB söker vi dig som vill driva och utveckla våra affärer inom följande produktområden: stång, rör, rördelar och plåt. Din roll blir till stor del att utveckla nya affärer i regionen Södra Sverige och att ansvara för en befintlig kundstock. Ditt ansvar är att driva och utveckla försäljningen inom regionen och vara en ledande kraft på vår tillväxtresa.

I din roll som utesäljare på STAPPERT förväntas du ha en hög närvaro på plats ute hos våra kunder.

Då STAPPERT är inne i en tillväxtfas erbjuder vi en stimulerande framtid!

I DINA ANSVARSOMRÅDEN INGÅR BLAND ANNAT

- + Ditt ansvar är att driva och utveckla försäljningen inom regionen
- + Du planerar och genomför kundbesök hos befintliga kunder samt söker nya potentiella kunder
- + Du jobbar i ett team med innesäljare, vilka du bistår med affärsinformation om kunderna
- + Dina affärer och möten loggar du i vårt CRM och affärssystem

DIN PROFIL

- + Du har mångårig erfarenhet av försäljning av rostfritt stål eller andra material
- + Du har ett existerande brett kontaktnät av kunder inom industrin
- + Du är van att skapa långsiktiga affärsrelationer och har en naturlig entreprenörsanda
- + Du är framåt, öppen och har en vilja av stål för att nå uppsatta mål
- + Som person är du tävlingsinriktad, noggrann och social
- + Du är ambitiös och serviceinriktad
- + Svenska och engelska i tal och skrift är en förutsättning
- + Lagspelare

sverige.stappert.biz

STAPPERTS VÄRDEORD

Långsiktighet - Ansvarstagande - Öppenhet - Resultat

Ansökan

Tjänsten är en tillsvidareanställning på heltid med lämplig placering i Älmhult, Kungsbacka eller Malmö. Tjänsten är tillgänglig omgående och vi tar emot ansökningar löpandes. Givetvis med full diskretion. Intresserad? Tveka inte att skicka din ansökan till f.wallman@stappert.biz med bifogad CV.

Har du frågor omkring befattning eller företaget är du välkommen att kontakta Försäljningschef Fredrik Wallman
T 0707305177
f.wallman@stappert.biz

STAPPERT Sverige AB

Gamla Slätthultsvägen 8
SE - 34334 Älmhult

